



Avis de recrutement

Barid Al-Maghrib acteur majeur opérant dans les métiers : le courrier, la messagerie et la poste numérique.

Barid Al-Maghrib compte sur l'engagement de ses collaboratrices et collaborateurs avec des ambitions fortes et partagées renforcées par son statut d'institution proche des citoyens, au service des stratégies de développement économique et social de notre pays.

Si vous souhaitez valoriser votre expertise, continuer de développer vos compétences, vous épanouir dans un environnement en perpétuelle évolution et faire partie d'une entreprise portant de belles valeurs humaines et sociétales, n'hésitez pas à postuler.

Profil recherché

Technico-commercial

Conditions d'éligibilité

Bac+3 en Commerce (avec des connaissances SI) et/ou Formation en systèmes d'information (SI) ;

Avoir une première expérience professionnelle est un atout

Être âgé de 28 ans au maximum

Mission :

- Participer à l'élaboration de l'offre commerciale et au lancement des produits/services de la poste numérique et mobile et au développement du portefeuille clients.
- Analyser les besoins des clients sur le plan technique et assurer l'organisation et l'animation des agences afin de maintenir la qualité de service et d'améliorer la performance commerciale.

Activités :

- Analyser l'existant chez le client, détecter leurs besoins les plus récurrents et communiquer leurs problématiques aux responsables concernés (plateforme numérique, mobile, e-sign, ...).
- Réaliser les études de faisabilité technique des demandes clients.
- Définir, seul ou en collaboration avec d'autres acteurs la solution la plus adaptée à la demande du client
- Assurer la commercialisation des produits et l'explication du mode de l'usage et de l'utilité des produits.

- Assurer l'élaboration du plan technique de l'offre commerciale (demande du client, objectifs du projet, présentation de la solution retenue, planning à respecter) et sa présentation.
- Participer à la négociation de l'offre commerciale en appui du commercial et assurer son adaptation en fonction des remarques du client.
- Contribuer à la mise en œuvre des solutions retenues des études de faisabilité
- Participer à des groupes de travail sur l'évolution des technologies et des produits.
- Assurer une veille technologique et concurrentielle.
- Informer la fonction marketing des offres concurrentes et des demandes des clients.

Si vous êtes intéressé(e) par cette offre, merci de renseigner votre demande de candidature sur le lien suivant :

<https://recrute.barid.ma>

La date limite de renseignement des formulaires de candidature est le **22/07/2025**, date de validation en ligne faisant foi.

NB :

Seuls les diplômés des établissements (écoles ou universités) publics en formation initiale et ceux disposant d'attestation d'équivalence délivrée par le ministère de l'Enseignement Supérieur, de la Recherche Scientifique et de la Formation des Cadres reconnaissant l'équivalence de leur école seront éligibles.